



Partners Group
Passion for Private Markets

Zugerstrasse 57
6341 Baar-Zug
Schweiz
Tel.: +41 41 784 60 00
Fax: +41 41 784 60 01

Medienmitteilung

Baar-Zug, 25. März 2014

Partners Group gibt Rekordergebnis für das Finanzjahr 2013 bekannt und schlägt die bislang höchste Dividende von CHF 7.25 pro Aktie vor

- Gesamtinvestitionen von USD 7.7 Mrd. in attraktiven Opportunitäten über das gesamte Spektrum der Privatmärkte im Jahr 2013
- Kundennachfragen in Höhe von EUR 5.1 Mrd. für Privatmarktanlagen in 2013; erwartete Kundennachfragen von EUR 4.5–6.5 Mrd. in 2014
- Rekordeinnahmen von CHF 492 Mio. (2012: CHF 455 Mio.) mit stabiler wiederkehrender Umsatzmarge von 1.12% (2012: 1.13%)
- EBITDA erreichte Rekordniveau von CHF 300 Mio. (2012: CHF 282 Mio.), während sich die EBITDA-Marge mit 61% gemäss der Zielsetzung von ~60% stabil entwickelte (2012: 62%)
- Adjustierter Nettogewinn stieg um 10% auf CHF 292 Mio. (2012: CHF 265 Mio.), getrieben durch ein Finanzergebnis von CHF 31 Mio. (2012: CHF 18 Mio.), das auf Wertschöpfung in den Portfoliogesellschaften beruht
- Der Verwaltungsrat plant den Aktionären am 15. Mai 2014 eine Dividende in Höhe von CHF 7.25 pro Aktie (2013: CHF 6.25) vorzuschlagen

2013 war für Partners Group in jeder Hinsicht ein hervorragendes Jahr: das Unternehmen investierte USD 7.7 Mrd. und verzeichnete ein Rekordergebnis bei Kundennachfragen für Privatmarktanlagen in Höhe von EUR 5.1 Mrd. Die verwalteten Vermögen beliefen sich zum 31. Dezember 2013 auf EUR 31.6 Mrd. und die Mitarbeiterzahl wuchs auf über 700. Basierend auf diesen erfolgreichen Entwicklungen generierte das Unternehmen Einnahmen in Höhe von CHF 492 Mio. und ein EBITDA von CHF 300 Mio. Darüber hinaus schlägt das Unternehmen seinen Aktionären eine Dividende von CHF 7.25 pro Aktie vor.

Für 2013 nahmen die durchschnittlich verwalteten Vermögen in CHF um 13% zu (2012: 16%). Wiederkehrende Einnahmen (84% aller Einnahmen für das Gesamtjahr) aus Management-Gebühren stiegen entsprechend um 12% auf CHF 413 Mio. (2012: CHF 370 Mio.). Nicht-wiederkehrende Einnahmen (16% aller Einnahmen für das Gesamtjahr) von Performance-Gebühren und Late-Management-Gebühren sowie andere, nicht-wiederkehrende Einnahmen blieben mehrheitlich stabil und beliefen sich auf CHF 79 Mio. (2012: CHF 85 Mio.). Als Folge beliefen sich die Gesamteinnahmen auf CHF 492 Mio. (2012: CHF 455 Mio.) und stiegen um 8%.

Partners Groups nicht-wiederkehrende Einnahmen stammen entweder aus (i) Performance-Gebühren oder (ii) sonstigen nicht-wiederkehrenden Einnahmen: (i) Performance-Gebühren beliefen sich auf CHF 39 Mio. (2012: CHF 43 Mio.) oder 8% der Gesamteinnahmen und lagen im Rahmen der Erwartungen des Unternehmens. Partners Group konnte für ihre Kunden eine Vielzahl von Anlagen realisieren und substantiellen Mehrwert schaffen. Mit dem zunehmenden Reifegrad der Kundenportfolios in den kommenden Jahren sollten Performance-Gebühren überproportional zunehmen. Kurzfristig geht Partners Group davon aus, dass Performance-Gebühren bis zu 10% der Gesamteinnahmen ausmachen werden. Der Anteil der Performance-Gebühren kann bei gleichzeitig zunehmenden verwalteten Vermögen mittelfristig bis zu 20% der Gesamteinnahmen betragen. (ii) Late-Management-Gebühren und andere nicht-wiederkehrende Einnahmen beliefen sich 2013 auf CHF 40 Mio. (2012: CHF 42 Mio.) und entwickelten sich stabil.

Partners Groups wiederkehrende Umsatzmarge blieb während der Periode stabil bei 1.12% (2012: 1.13%). Aufgrund niedrigerer nicht-wiederkehrender Einnahmen für 2013 nahm die Umsatzmarge mit 1.33% insgesamt leicht ab (2012: 1.39%). Über die letzten zehn Jahre war die durchschnittliche Umsatzmarge sehr stabil (Durchschnitt über zehn Jahre: 1.29%), wobei Abweichungen hauptsächlich auf Schwankungen der Performance-Gebühren in bestimmten Jahren zurückzuführen sind. Insgesamt rechnet das Unternehmen weiterhin mit einer stabilen Umsatzmarge.

Durch das disziplinierte Kostenmanagement des Unternehmens konnte trotz zunehmender Komplexität des Geschäfts, wie etwa zusätzliche regulatorische Anforderungen, eine stabile EBITDA-Marge von 61% (2012: 62%) erreicht werden. Das EBITDA belief sich 2013 auf die Rekordsumme von CHF 300 Mio. (2012: CHF 282 Mio.) und spiegelt somit das insgesamt starke Umsatzwachstum wider.

Das Netto-Finanzergebnis der Partners Group steigerte sich 2013 signifikant und belief sich auf CHF 31 Mio. (2012: CHF 18 Mio.). Dies lag vor allem an der starken Wertschöpfung in den Portfolios. Partners Group tätigt von der eigenen Bilanz Zahlungszusagen in die gleichen Programme wie ihre Kunden (typischerweise 1% der Programmgrösse) und konnte mit diesen Investitionen Nettogewinne von CHF

29 Mio. (2012: CHF 17 Mio.) erwirtschaften. Der adjustierte Nettogewinn nahm 2013 um 10% zu und betrug CHF 292 Mio. (2012: CHF 265 Mio.).

Aufgrund der weiteren positiven Entwicklung der Geschäftsaktivitäten in allen Bereichen und des soliden operativen Resultats beabsichtigt der Verwaltungsrat der Partners Group den Aktionären an der Generalversammlung vom 15. Mai 2014 eine Dividende von CHF 7.25 pro Aktie (2013: CHF 6.25) vorzuschlagen. Dies entspricht einer Dividendenerhöhung von 16% und einer Ausschüttungsquote von 66% des adjustierten Nettogewinns. Die Dividendenrendite beläuft sich zum Schlusskurs von CHF 237.90 vom 31. Dezember 2013 auf 3.0%.

Angesichts der gegenwärtig starken Nachfrage von Kundenseite und des guten Jahresbeginns 2014 bestätigt das Unternehmen Kundennachfragen in Höhe von EUR 4.5–6.5 Mrd. für das Gesamtjahr 2014. Das Bruttowachstum der verwalteten Vermögen wird im Gesamtjahr 2014 voraussichtlich durch zwei erwartete negative Effekte reduziert: erstens Tail Down-Effekte von ungefähr EUR -1.5 Mrd. und zweitens mögliche Kapitalabflüsse aus liquiden und semi-liquiden Aktivitäten von zusätzlichen EUR 0 bis -1.0 Mrd. (2013: EUR -0.6 Mrd.).

Alfred Gantner, Mitgründer und Executive Chairman, kommentiert: „Wir freuen uns über das erfolgreiche Investitionsjahr 2013, in dem wir die Rekordsumme von USD 7.7 Mrd. über den gesamten Privatmarkt hinweg investieren konnten. Wir haben uns darauf konzentriert, unsere Industry Value Creation Teams weiter auszubauen, die unseren Portfoliogesellschaften globale Sektorexpertise zur Verfügung stellen und als aktive Verwaltungsräte Mehrwert schaffen. Zusätzlich haben wir 61 Kredite an hochqualitative Anlagen vergeben und wurden von Private Debt Investor zum European Senior Lender des Jahres 2013 gewählt. Unser Private Real Estate Bereich hat sich weiterhin auf den Bau oder die Weiterentwicklung von Immobilien auf der ganzen Welt konzentriert und wurde im zweiten Jahr in Folge von den Global PERE Awards als Global Multi-Manager des Jahres 2013 ausgezeichnet. Gleichzeitig hat unser Private Infrastructure Team weltweit zahlreiche Projekte im Bereich erneuerbare Energien mit einer momentanen Kapazität von über 800 GWh errichtet und finanziert und sich an öffentlich-privaten Partnerschaften, wie etwa im städtischen Transportsektor, beteiligt. Insgesamt konnten wir im Jahr 2013 aufgrund des günstigen Umfelds Rekordrückflüsse in Höhe von USD 5.4 Mrd. durch Veräusserungen von Anlagen generieren.“

André Frei, Partner und Co-Chief Executive Officer, fügt hinzu: „Es wird erwartet, dass Pensionskassen auf der ganzen Welt ihre Asset-Allokation auf der Suche nach Renditen weiter zu Gunsten von Investitionen in den Privatmärkten anpassen werden. Einige ausgewählte Branchenführer werden in diesem stetig wachsenden Markt, der von Konsolidierung geprägt ist, Marktanteile dazugewinnen. In unserer Industrie, die lediglich über begrenzte betriebliche Skaleneffekte verfügt, glauben wir, dass eine dedizierte und spezialisierte

Investitionsplattform über alle Anlageklassen ein entscheidender Erfolgsfaktor für die nachhaltige Schaffung von Mehrwert ist. Wir haben beträchtliche Ressourcen in den Aufbau unserer Investitionsplattform investiert, um eine grössere Menge an Investitionsmöglichkeiten auswählen und prüfen zu können. Wir sind überzeugt, dass dieses weitere Wachstum einen wertvollen Beitrag dazu leisten wird, für unsere Kunden attraktive Renditen zu generieren. Wir haben uns für die nächsten Jahre das Ziel gesetzt eine durchschnittliche Investitionskapazität aufzubauen, die USD 10 Mrd. pro Jahr über den Investitionszyklus investieren kann. Um dieses Ziel zu erreichen, wird eine Plattform von über 1'000 Mitarbeitern benötigt, um Kunden erstklassigen Zugang zu den weltweit attraktivsten Opportunitäten bieten zu können, was uns als einen der globalen Marktführer bestätigt."

Das Management der Partners Group hält heute um 10 Uhr MEZ/9 Uhr GMT im Londoner Büro, Heron Tower, 110 Bishopsgate, eine Pressekonferenz ab. Die Einwahldetails für die Telefonkonferenz können bei den unten aufgeführten Kontaktpersonen angefordert werden.

Der Geschäftsbericht 2013 des Unternehmens wurde heute um 7 Uhr MEZ/6 Uhr GMT publiziert und steht auf www.partnersgroup.com/financialreports zum Download zur Verfügung.

Kennzahlen

(in CHF Mio.)	<u>2012</u> ¹	<u>2013</u>
Einnahmen ²	455	492
<i>Wiederkehrende Einnahmen</i>	<i>370</i>	<i>413</i>
EBITDA	282	300
<i>Finanzergebnis</i>	<i>18</i>	<i>31</i>
IFRS Nettogewinn	257	317
Adjustierter Nettogewinn ³	265	292

¹ Angepasst, um der Änderung des revidierten Reporting-Standards IAS 19 Rechnung zu tragen

² Einnahmen von Vermögensverwaltung und -beratung, netto, inklusive sonstiger betrieblicher Erträge und der Resultate assoziierter Gesellschaften

³ Adjustiert für gewisse liquiditätsunwirksame Positionen, welche sich auf das kapitalgeschützte Produkt Pearl beziehen

Wichtige Daten 2014

15. Mai 2014	Generalversammlung
17. Juli 2014	Bekanntgabe der verwalteten Vermögen zum 30.6.2014
9. September 2014	Halbjahresergebnis & Halbjahresbericht zum 30.6.2014

Über Partners Group

Partners Group ist ein globaler Manager von Privatmarktanlagen mit einem verwalteten Vermögen von über EUR 30 Mrd. in den Bereichen Private Equity, Private Real Estate, Private Infrastructure und Private Debt. Die Firma bietet internationalen institutionellen Investoren ein breit gefächertes Angebot an Fonds

und massgeschneiderten Portfolios an. Der Hauptsitz der Gesellschaft ist in Zug und weitere Niederlassungen befinden sich in San Francisco, New York, São Paulo, London, Guernsey, Paris, Luxemburg, Mailand, München, Dubai, Singapur, Shanghai, Seoul, Tokio sowie Sydney. Partners Group beschäftigt über 700 Mitarbeiter und ist an der Schweizer Börse SIX (Symbol: PGHN) mit einer Marktkapitalisierung von über CHF 6 Mrd. notiert. Die Partner sowie alle Mitarbeiter der Partners Group sind bedeutende Anteilseigner der Firma.

Investor Relations Kontakt

Philip Sauer

Telefon: +41 41 784 66 60

E-mail: philip.sauer@partnersgroup.com

Media Relations Kontakt

Alexander von Wolffradt

Telefon: +41 41 784 66 45

E-mail: alexander.wolffradt@partnersgroup.com

www.partnersgroup.com